St. Aloysius' College (Autonomous), Jabalpur (M.P.), India

B. Com Syllabus

as per the
National Education Policy - 2020

Year Wise Structure of Faculty of Commerce UG (B.Com.)

Major (6 Credits Each)		Minor (6 Credits)	General Elective Course (6 credits) (Any One)	Vocational Course (6 credits) (Any One)	Complet	After ion (Minimum Credits) . Duration)
Year	Own Faculty	Own Faculty	Own Faculty	All Faculty	Total	
B Com 1 st year	1. Financial Accounting 2. Business Regulatory Framework	Business Organization and Communication	 Business Economics Business Mathematics Banking Institution in India Advertisement Sales promotion and Management Data Processing Software 	1. Medical plants 2. Nutrition and dietetics 3. Export Import Management. 4. E-Accounting and Taxation with GST 5. Finance Service and Insurance 6. Retail Management 7. Digital Management 8. Digital Marketing 9. Salesmanship 10. Accounting and Tally 11. Electrical Technology 12. Food Preservation and Processing 13. Horticulture 14. Office Procedure and Practices 15. Personality Development 16. Vermicomposting 17. Medical Diagnostics 18. Desktop Publishing DTP 19. Web Designing	30 credits	Certificate in Commerce
			General Elective Course (6 credits) (Any One)			
			(Other Faculty) 1. Basics of Business Studies 2. Fundamental of Accounting 3. Money and Banking			

4. Business Organisation and Management 5. Banking Institutions in India	
Other	
1. NCC	

MAJOR PAPERS

- 1. Financial Accounting
- 2. Business Regulatory Framework

St. Aloysius' College (Autonomous), Jabalpur					
Part A Introduction भाग अ – परिचय					
Programme: Certificate Class: B.Com Ist Year session 2021-22 कार्यक्रम : प्रमाण पत्र कक्षा : बी. कॉम वर्ष : प्रथम सत्र : 2021-22					
	Subject: Financial Accounting विषय : वित्तीय लेखांकन				
1 Course Code पाठ्यक्रम का कोड					
2 Course Title पाठ्यक्रम शीर्षक	Financial Accordant	<u> </u>			
3 Course Type पाठ्यक्रम का प्रकार	Core कोर				
4 Pre-requisite पूर्विपक्षा (यदि कोई हो)	Not required सभी के लिए उपलब्ध (Open For all)			
Outcomes पाठ्यक्रम अध्ययन की	पाठ्यक्रम का प्रकार 4 Pre-requisite पूर्वापेक्षा (यदि कोई हो) 5 Course Learning Outcomes पाठ्यक्रम अध्ययन की परिलब्धियां (कोर्स लर्निंग - Identify events that need to be recorded in the accounting				
क्रेडिट मान 7 Total Marks	6 Max Marks अधि				
कुल अंक Part B: Content of the Course					
Total No. of Lectures(in h	भाग व पाठ्यक्रम व	क्री विषय वस्तु			

Total No. of Lectures(in hours per week)-3, Total Lectures: 90 व्याख्यान की कुल संख्या 90 (प्रति सप्ताह घंटे में): L:3

Unit इकाई	Topic/ विषय	No. of Lectures व्याख्यान की संख्या
1	Accounts: - Indian History, Definition, Objectives, Basic Concept and Principals of Double Entry System Journal Entry, Ledger, Subsidiary books, Trial Balance. Introduction of Indian Accounting Standard Final Accounts. लेखांकन: भारतीय इतिहास परिभाषा, उद्देश्य, मूल अवधारणाएवंदोहरा प्रविष्टि प्रणालीके	15
	सिद्धांत जर्नल प्रविष्टि, खाते, सहायक पुस्तकें, तलपट भारतीय लेखा मानकों के परिचयका विस्तृत अध्ययन समायोजन के साथ अंतिम खाता तैयार करना	
2	Accounting for Depreciation (Accounting to Accounting Standard – 6), Branch Account मूल्य ह्रास के लिए लेखांकन (लेखा मानक 6 के अनुसार), शाखा लेखे,	15
3	Royalty Accounts, Departmental Accounts अधिकार शुल्क खाते, विभागीय लेखे	15
4	Accounting of Non- Profit Organization, Investment Account Consignment Accounts गैर लाभकारी संस्थाओं के लेखे प्रेषण खाते, विनियोग लेखे	15
5	Partnership Accounts: - Dissolution of Partnership (with Insolvency), Amalgamation of Partnership Firms, Conversion of Partnership firm in to joint stock company साझेदारी खाते साझेदारी का विघटन दिवालिया सिहत, साझेदारी फर्मों का एकीकरण सीमित दायित्व साझेदारी का लेखांकन, फर्म का संयुक्त स्कंध प्रमंडल में परिवर्तन	15
6	Computerized Accounts by using any popular accounting software creating a company, configure and feature setting, creating accounting leaders and groups, creating stock items and groups, vouchers entry (with maintenance of vouchers), generating report—cash book, ledger accounts, trial balance, profit and loss account and balance sheet कम्प्यूटरीकृत खाते :िकसी भी लोकप्रिय लेखा सॉफ्टवेयर का उपयोग करके एक कंपनी बनाना, विन्यास करना और सुविधाओं को सेट करना, लेखांकन बहीखाता और समूह बनाना, स्टॉक मुदऔर समूह बनाना, वाउचर प्रविष्टि (प्रमाणको का रखरखाव के साथ), रिपोर्ट तैयार करना- कैश बुक, खाता बही खाता, परीक्षण शेष, लाभ और हानि खाता और बैलेंस शीट	15

Keywords/ Tags: financial A/c, Depreciation, Accounting Standard, Branch A/c, Royalty A/c, Partnership A/c Computerized Accounts.

सार बिंदु (कीवर्ड) / टैग: वित्तीय खाता, मूल्यहास, लेखा मानक, शाखा खाता, रॉयल्टी खाता, साझेदारी खाता, कम्प्यूटरीकृत खाते।

Part C Learning Resources भाग स-अनुशंसित अध्ययन संसाधन

Text Books, Reference Books & Other resources पाठ्य पुस्तकें, संदर्भ पुस्तकें, अन्य संसाधन

S.No.	Author	Name of the book	Publisher
स. क्र.	लखक	पुस्तक का नाम	प्रकाशक
1	मध्यप्रदेश हिन्दी ग्रंथ अकादमी, भोपाल की		
2	शारदा गंगवार और एच.एन. मिश्रा	वित्तीय लेखांकन का	हिमालया नागपुर
		परिचय	

3	S.M.Shukla शुक्ल डॉ. एस. एम्.	Financial Accounting वित्तीय लेखांकन	Sahitya Bhawan Agra साहित्य भवन पब्लिकेशन आगरा
4	Agrawal Dr Mahesh अग्रवाल डॉमहेश-	Financial Accounting वित्तीय लेखांकन	Ram prasad and sons, Bhopal रामप्रसाद एंड संस भोपाल
5	मेहता डॉ. संजय ब्रह्मभट्ट	वित्तीय लेखांकन	देवी अहिल्या प्रकाशन
6	Gupta R.L. and Radhaswamy M	Advance Accounting	S Chand & Sons New Delhi
7	Shukla & Grewal	Financial Accounting	S Chand & Sons New Delhi
8	Maheshwari S.N.	An Introduction to Accountancy	Vikas publication New Delhi
9	Dr Ramesh Mangal	Financial Accounting	Satish Printers and Publishers Indore
10	Books published by Madhya Pradesh Hindi Granth Academy मध्यप्रदेश हिंदी ग्रन्थ अकादमी द्वारा प्रकाशित इस विषय की पुस्तके		

Suggestive digital Platforms, Web Links अनुशासित डिजिटल प्लेटफॉर्म वेब लिंक

- 1. http://www.ddegiust.ac.in/studymaterial/mba/cp-104.pdf
- 2. http://www.ddegiust.ac.in/studymaterial/bba/bba-104.pdf
- 3. https://deepanacemy.com/pdf/cma/foundation/fundamentals-of-accounting.pdf
- 4. https://www.academia.edu/38623012/FinancialAccountingIFRSEdition2ethejerryjweygandt
- 5. https://web.ung.edu/media/university-press/Principles-of-Financial-Accounting.pdf?t=154240845385

Part D- Assessment and Evaluation

भाग द - अनुशंसित मूल्यांकन विधियां

Suggested Continuous Evaluation Methods Maximum Marks: 100

Continuous Comprehensive Evaluation (CCE): 30 Marks

University Exam (UE) 70 Marks

	miversity Exam (CE) 70 Marks	
Continuous Comprehensive	Class test	15 marks
Evaluation	Assignment/Case Study/ Presentation	15 marks
आंतरिक मूल्यांकन : सतत		
व्यापक मूल्यांकन(CCE): 30		Total: 30
External Assessment:	Section A: Five Very Short	$05 \times 02 = 10 \text{ marks}$
University Exam Section: 70	Questions	$06 \times 03 = 18 \text{ marks}$
Time:3:00 Hours	Section B: Six Short Questions	$06 \times 07 = 42 \text{ marks}$
आकलन: विश्वविद्यालय परीक्षा :	Section C: Six Long Questions	Total – 70 marks
समय 03.00 घंटे		

St. Aloysius' College (Autonomous), Jabalpur			
		Part A – Introduction	
Session:		2021-22	
Subject/ विषय:		Commerce / कॉमर्स	
Program	me/कार्यक्रम:	Certificate / सर्टिफिकेट	
Class/कक्षा:		B. Com 1 st year / बी. कॉम	
Course Cod	e/ पाठ्यक्रम कोड:	C1-COMA2T	
Course Ty	pe/ पाठ्यक्रम का	CORE	
प्रव	कार:		
Course Tit	tle/पाठ्यक्रम का	Business Regulatory Framework	
शी	र्षक:		
Pre – requ	isite/ पूर्वापेक्षा:	Not required (Open For all)	
Course Learning Outcome/ पाठ्यक्रम अध्ययन की परिलब्धियां:		The outcome of this course is to provide the students with the practical legal knowledge of general business law issues. To understand the essentials of a valid contract, the Laws of the Act, Consideration and the Various remedies for breach of a Contract. To explain the various Laws with regard to the indemnity, guarantee bailment and modes of agency creation. To acquaint students with law relating to Negotiable instruments act and to provide knowledge of various provisions of FEMA 2000. To Familiarize the Students with the Various laws with regard to the Consumer Protection in India and the Functions of the various Consumer Forums and to Understand the Meaning and the Various Legislations with Regards to the partnership act and limited liability partnership act	
Credit Val	lue/ क्रेडिटमान:	6 credits	
Total Ma	rks/ कुलअंक:	Max. Marks: 30 (internal) + 70 (external)	
		Part B – Course Content	
Unit 1 1. Historical Background of Mercantile Law in Indian — • Scope and Characteristics 2. Indian Contracts Act 1872- General Laws		and Characteristics tracts Act 1872- General Laws tion and Nature of contract, Agreement: Offer and Acceptance deration, Capacities of parties to contract	
• क्षेत्र, वि		त्रायिक सन्नियम की एतिहासिक पृष्ठभूमि — शेषताएं धिनियम1872 – सामान्य नियम	
परिभाषाप्रतिफल		एं, अनुबंध की प्रकृति, ठहराव- प्रस्ताव एवं स्वीकृति पक्षकारों में अनुबंध करने की क्षमता हमति, स्पष्ट रूप से व्यर्थ घोषित ठहराव	
Unit 2	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		

इकाई 2	1.अनुबन्धों का निष	पादन एवं अनुबंध भंग			
2.क्षति पूर्ति एव		भूति से सम्बंधित अनुबंध			
	3.गिरवी एवं निक्षेप				
	4.एजेंसी				
Unit 3	Negotiable Instr	rument Act 1881 – General Introduc	tion		
	•	rument (Amendment) Act 2002			
		nd features (Promissory Note, Bill	• ,,		
	Crossing and Dishonour of Cheques, Dishonour of Negotiable Instruments				
इ ^{काई 3} विनिमय साध्य लेखपत्र अधिनियम1881 — सामान्य प्रस्तावना, विनिमय साध्य लेखपत्र अधिनियम			य साध्य लेखपत्र अधिनियम (संशोधन)		
	2002				
			(प्रतिज्ञापत्र, विनिमय विपत्र एवं चैक), चैक का रेखांकन एवं अनादरण, विनिमय		
	साध्य लेखपत्र का	<u> </u>			
Unit 4		duction to Consumer Protection Act			
		ion and features, Redressal agenci			
	• Difference 2. FEMA, 2000	e between Consumer Protection A	ct, 1986 and 2018		
		ion and salient features – Regulati	on and Management of		
		change; Authorised Person	on und Wanagement of		
	_	ntion and Penalties, Difference bet	ween FERA & FEMA		
इकाई 4	1.उपभोक्ता संरक्षण 3	1.उपभोक्ता संरक्षण अधिनियम 1986 एवं 2018 का सामान्य विषय परिचय			
	• प्रस्तावना एवं लक्षण, शिकायत प्रकोष्ठ, दंड				
	• उपभोक्ता संर	 उपभोक्ता संरक्षण अधिनियम 1986 एवम 2018 के मध्य अंतर 			
	2. फेमा, 2000				
	,	 प्रस्तावना एवं विभिन्न विशेषताएं - विदेशी विनिमय का प्रबंध एवं नियंत्रण; अधिकृत व्यक्ति 			
		 नियमों का उल्लंघन एवं दंड, फेरा एवं फेमा के मध्य अंतर 			
Unit 5					
Unit 3	1. Indian Partnership Act 1932 – General Introduction, Elements and features , Partnership Deed				
	2. Limited Liability Partnership Act, 2008 Introduction, Registration process,				
	Winding up	Winding up			
इकाई 5	1.भारतीय साझेदारी उ	1.भारतीय साझेदारी अधिनियम 1932 – सामान्य परिचय, , मुख्य तत्व एवम लक्षण, साझेदारी संलेख			
	2.सीमित दायित्व साः	2.सीमित दायित्व साझेदारी अधिनियम 2008 प्रस्ता <mark>वना, पंजीयन प्रक्रिया, साझेदारी का समापन</mark>			
		Part C – Suggested Readings			
S. No.	Author	Name of the Book	Publication		
1.	Kapoor N.D.	Business Law	S. Chand & Company Ltd.		
2.	Sharma S.P.	Business Law	I.K. International Publishing		
			House Pvt. Ltd.		
3.	Sharma J.P. and	Business Law	Hindi Madhyam Karyanvay		
	Kanojiya Sunena	Duainess Descriptions France 1	Nideshalaya Delhi		
4.	Dr. B.K. Singh and A. Tiwari	Business Regulatory Framework	S.B.P.D. Publication		
5.	Varshney Dr. G.K.	Business Regulatory Framework	Sahitya Bhawan Publication		
6.	Arun Kumar and	Business Law	Ramprasad and Sons		
Agrawal B.K.			•		
7.	Dr. S.M. Shukla	Business Law	Sahitya Bhawan Publication		
	and S.P. Sahai	and S.P. Sahai			

Part D: Assessment & Evaluation			
Sug	gested Continuous Evaluation Metho	od	
	Maximum Marks: 100		
Continuous	Comprehensive Evaluation (CCE): 3	80 Marks	
	External Exam: 70 marks		
Internal Assessment:	Class Test,	15 marks	
Continuous Comprehensive	Assignment/ Presentations	15 marks	
Evaluation (CCE):30 Marks		Total – 30 marks	
External Assessment:	Section A: Five Very Short	$05 \times 02 = 10 \text{ marks}$	
University/ Autonomous	Questions		
College Exam Section: 70	Section B: Five Short Questions	$05 \times 04 = 20 \text{ marks}$	
marks	Section C: Five Long Questions	$05 \times 08 = 40 \text{ marks}$	
Time: 3:00 hours		Total – 70 marks	

MINOR PAPER

1. Business Organisation and Communication

St. Aloysius' College (Autonomous), Jabalpur				
	Part A – Introduction			
Session:		2021-22		
Sub	oject/ विषय:	Commerce / कॉमर्स		
Progra	ımme/ कार्यक्रम:	Certificate / सर्टिफिकेट		
Cl	lass/ कक्षा:	B. Com 1 st year/ बी. कॉम		
Course C	ode/ पाठ्यक्रम कोड:	C1-COMA2T		
Course Typ	pe/ पाठ्यक्रम का प्रकार:	MINOR		
Course Tit	le/पाठ्यक्रम का शीर्षक:	BUSINESS ORGANISATION AND COMMUNICATION		
Pre – re	quisite/ पूर्वापेक्षा:	OPEN FOR ALL		
	arning Outcome/ ध्ययन की परिलब्धियां:	After completion of this course, it is expected that the student shall understand the basics of the business and will be able to imbibe how many businesses can be organized successfully. The chapters related communication shall be able to elucidate how communication place an important role in modern business scenario.		
Credit V	Value/ क्रेडिट मान:	6 credits		
Total M	Tarks/ कुल अंक:	Max. Marks: 30 (internal) + 70 (external)		
		Part B – Course Content		
Unit 1 इकाई 1	Indian traditional businesses and their organizational structures. Concepts of Business, Trade, Industry and Commerce Classification Relationship between Trade, Industry and Commerce. Business Organisation – Concept, Characteristics Importance and Objectives Functions of Business and Social Responsibility of a business-Steps to Start an Enterprise.			
३५ग३ 1		रेक व्यवसाय और उनकी संगठनात्मक संरचनाएं,व्यापार, व्यवसाय, उद्योग और वाणिज्य		
		ं उद्योग और वाणिज्य का सम्बंध और वर्गीकरणा ,व्यवसायिक संगठनः अवधारणा वसाय के कार्य एवं सामाजिक दायित्व नवप्रर्वर्तन हेतु आवश्यक कदम।		
Unit 2	FORMS OF BUSI Factors Influencing Partnership - Mea	NESS ORGANIZATION: Business Organization - Classification - the Choice of Suitable Form of Organization - Sole Proprietorship and aning, Definition - Characteristics - Advantages. Co-Operative ing Functions and Limitations of Co-operatives Societies.		
इकाई 2	व्यवसायिक संगठन के प्र	कार: व्यावसायिक संगठनः वर्गीकरण उपयुक्त संगठन के चयन को प्रमाणित करने वाले		
	तत्व एकल व्यवसाय-ए कार्य एवं सीमाएं।	वं-साझेदारी व्यवसायः अर्थ, परिभाषा, विशेषताएं लाभ, कोऑपरेटिव-संगठनः अर्थ-		
Unit 3	Significance of Priva	OF COMPANIES: Concepts, Meaning, Formation, Characteristics and ate Company and Public Company. Multinational Companies (MNC'S) of their organization in India		
इकाई 3	कम्पनी का संगठनः निजी कम्पनी और सार्वजनिक कम्पनी की अवधारणा, निर्माण, विशेषताएं एवं औचित्य बहुराष्ट्रीय कम्पनीयां कार्य और भारत में इनके संगठन में आने वाली चुनौतियां।			
Unit 4	COMMUNICATION: Definition, Nature, Importance, Objectives of Communication. Communication theories and process- Information theory, Interaction theory, Transaction theory, Elements of communication process. Barriers to Communication: Linguistic Barriers, Psychological Barriers, Interpersonal Barriers, Cultural Barriers, Physical Barriers, Organizational Barrier.			
इकाई 4	संचार: परिभाषा , स्वभा	व, महत्व, उदेश्य। संचार के सिद्धांत एवं प्रक्रियाः जानकारी का सिद्धांत, इंटरेक्शन का		
	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	ट्रान्सेक्शन सिद्धांत, संचार प्रक्रिया के आवश्यक तत्व प्रभावी संचार को प्रमाणित करने यी बाधाएं, मनोवैज्ञानिक बाधाएं, अन्तरवैयक्तिक बाधाएं, सांस्कृतिक बाधाएं, भौतिक बाधाएं।		

Unit 5	Unit 5 Written Communication: Writing techniques and Guidelines. Letter writing - Basic Principles, Purpose, Types of business letters. Report writing, types of reports, Drafting of report. Oral Communication: Speeches for different occasions, Guidelines for effective listening, Job Interviews, Type of information.			
इकाई 5	लिखित संचारः लेर	वन तकनीक एवं निर्देश पत्र लेखनः व्यावसायिक पत्रः	मूलभूत सिद्धांत आशय एवं प्रकार।	
	रिपोर्ट लेखन एवं प्र	कार।		
	मौखिक संचारः विर्	भेन्न अवसरों में दिए जाने वाले भाषण प्रभावी श्रवण हेतु 🛭	देशा निर्देश, नौकरी हेतु साक्षात्कार,	
	जानकारियों के प्रक	· ·	, , ,	
Unit 6	6 Modern forms	s of communication E-mail, Video (Conferencing. International	
		for Global Business. Information Technolog		
	in modern com	nunication system. Role of social media in mo	odern business.	
इकाई 6		ज्ञायाम: ई-मेल, वीडियो कान्फ्रेंसिंग, विश्व व्यापार हेतु		
	प्रौद्योगिकी का रूप,	आधुनिक संचार प्रणाली में उपयोग आधुनिक व्यवसाय में	सोशल मीडिया की भूमिका	
		Part C – Suggested Readings		
S. No.	Author	Name of the Book	Publication	
1	T N. Chaabra,	Business communication	Himalaya publishing house	
2	K K. Sinha	Essentials of Business communication	VK Global publications	
3	Dr. Ramesh Mangal	Business communication	Universal publication Agra	
4.	Dr S C Saxena	Business Organisation and Communication	Sahitya Bhawan Publications	
5.	Sanjay Gupta	Business Organisation and Communication	SBPD Publication	
	<u>. </u>	Part D: Assessment & Evaluation		
		uggested Continuous Evaluation Method Maximum Marks: 100		
	Continuo	ous Comprehensive Evaluation (CCE): 30	Marks	
T4		External Exam: 70 marks	15	
	rnal Assessment:	Class Test,	15 marks	
	ous Comprehensive fon (CCE):30 Marks	Assignment/ Presentations/ Case	10 marks	
Evaluati	ion (CCE).30 Marks	Studies/ SWOT Analysis of Companies/ Presentations on Corporate		
		Social Responsibility.		
		Social Responsibility.	Total – 30 marks	
Exter	rnal Assessment:	Section A: Five Very Short Questions	$05 \times 02 = 10 \text{ marks}$	
	rsity/ Autonomous	Section B: Six Short Questions	$06 \times 03 = 18 \text{ marks}$	
	e Exam Section: 70	Section C: Six Long Questions	$06 \times 07 = 42 \text{ marks}$	
marks			Total – 70 marks	
Tiı	me: 3:00 hours			

ELECTIVE PAPERS

- 1. Business Economics
- 2. Business Mathematics
- 3. Banking Institution in India
- 4. Advertisement Sales promotion and Management
- 5. Data Processing Software

	St. Aloysius' College (Autonomous), Jabalpur					
	Part A Introduction					
	Programme: Certificate Class: B.Com. Ist Year Session 2021-22					
1		ject: विषय	Commerce वाणिज्य			
2	1	irse Code				
3		irse Title	Business Economics व्यावसायिक अर्थशास्त्र			
4	1	ırse Type पाठ्यक्रम का प्रकार	General Elective			
5		-requisite पूर्वापेक्षा	Not Required (open for all) सभी के लिए उपलब्ध			
6	1 %		 Upon successful completion of the course a student will be able to Understand how households (demand) and business (supply) interact in various market structures to determine price and quantity of goods produced. Understand the links between household behavior and the economic models of demand. Represent demand, in graphical form, including the downward slope of the demand curve and what shifts the demand curve. Understand the links between production costs and the economic models of supply. Understand the concept of Pricing. Analyze operations of markets under varying competitive conditions. 			
	Cre	dit Value	6			
	Tota	al Marks	Max. Marks: 30 (internal) + 70 (external)			
			Part B – Course Content पाठ्यक्रम की विषय वस्तु			
Uni	of Economics, Concept		f economics in India with special reference to Kautilya, Definition of Micro and Macro Economics, Methods of Economics study, their nature, Significance of Economics, Basics problems of			
इका			तक पृष्ठभूमि कौटित्य के विशेष संदर्भ में, अर्थशास्त्र की परिभाषा, सूक्ष्म और व्यापक क अध्ययन की रीतिया, अर्थशास्त्र के नियम और उनकी प्रकृति, अर्थशास्त्र का महत्व, गाएं।			
Uni	•		Concept and measurement of Elasticity of Demand, Price, Income termination of Elasticity of Demand, Importance of Elasticity of			
इका	इकाई 2 मांग की लोच, मांग की लोच व मांग की मूल्य सापेक्षता का म		ति अवधारणा और मांग की कीमत,आय और आड़ी लोच, मांग की लोच का निर्धारण, हत्व।			
	Unit 3 Factors of Production – Land, Labour, Division of Labour, Efficiency of Labour, Ca Organization and Enterprises, The scale of production, Theories of population.		prises, The scale of production, Theories of population.			
इका	ई 3 	उत्पति के साधन - भूमि, श्रम, श्रम के सिद्धांत।	। विभाजन, श्रम की कार्यकुशलता, पूंजी, संगठन और साहस, उत्पादन का पैमाना, जनसंख्या			
Uni	Unit 4 Production of function and Law of returns, Return of scale, Equal product curve analyst Market and their classification, Average Revenue , Marginal Revenue , Theory of coand concept of revenue.					

इकाई 4	उत्पादन फलन व प्रतिफल का नियम, पैमाने का प्रतिफल, समोत्पाद वक्र विश्लेषण, बाजार और उनका
	वर्गीकरण , औसत आगम, सीमांत आगम , लागत का सिद्धांत और आगम की अवधारणा।
Unit 5	Price determination under perfect competition and Equilibrium of the firm, Monopoly-price and output determination and monopoly control, Price determination under monopoly, Imperfect and monopolistic competition – price determination.
इकाई 5	पूर्ण प्रतियोगिता में कीमत निर्धारण और फर्म का साम्य, एकाधिकार - कीमत और उत्पादन निर्धारण और एकाधिकार नियंत्रण, एकाधिकार के तहत कीमत विभेद, अपूर्ण और एकाधिकृत प्रतियोगिता कीमत निर्धारण।
Unit 6	Rent-concept, Recardian and modern theories of Rent, Quasi Rent, Wage- concept, nominal and real wages, theories of wages determination, Profit – nature, concept and Theories of profit.
इकाई 6	लगान अवधारणा, रिकार्डो का लगान सिद्धांत, लगान का आधुनिक सिद्धांत, आभास लगान, मजदूरी
	अवधारणा, नगद और वास्तविक मजदूरी, मजदूरी निर्धारण के सिद्धांत, ब्याज अवधारणा व् ब्याज के सिद्धांत
	लाभ - प्रकृति, अवधारणा और लाभ के सिद्धांत।

Part C – Suggested Readings

भाग स-अनुशंसित अध्ययन संसाधन

Author	Name of the Book	Publication				
मध्यप्रदेश हिन्दी ग्रंथ अकादमी, भोपाल	मध्यप्रदेश हिन्दी ग्रंथ अकादमी, भोपाल की पुस्तक।					
Kennedy John	Fundamentals of Business Economics	Himalaya Pub. Nagpur.				
Singh Dr. S.K.	Business Economics	Sahitya Bhavan				
		Publication Agra				
Bhatiya H.L.	Micro Economics	Modern Publisher New				
		Delhi.				
Sinha Dr. V.C.& Dr. Pushpa	Business Economics	SBPD Publication Agra				
मिश्र डा जे. पी.	व्यावसायिक अर्थशास्त्र	साहित्य भवन पब्लिकेशन आगरा				
H.L. Ahuja	Business Economics	S. Chand Publication				

Suggestive digital platforms, web links:

- 1. https://www.icsi.edu/media/website/Business%20Economics%20(FndProg).pdf
- 2. http://www.degjust.ac.in/studymaterial/bba/bba-103.pdf
- 3. https://old.mu.ac.in/wp-content/uploads/2020/01/FYBCOM-BUSSINES-ECO-I-Eng.pdf
- 4. http://elibrary.vssdcollege.ac.in/web/data/books-com/sc/bcom1/BUSINESS%20ECONOMICS.[ndf

Part D: Assessment & Evaluation

Suggested Continuous Evaluation Method Maximum Marks: 100

Continuous Comprehensive Evaluation (CCE):30 Marks

External Exam: 70 marks

Internal Assessment:	Class Test,	15 marks
Continuous Comprehensive	Assignment/ Presentations	15 marks
Evaluation (CCE):30 Marks		Total – 3 0 marks
External Assessment:	Section A: Five Very Short	$05 \times 02 = 10 \text{ marks}$
University/ Autonomous College	Questions	
Exam Section: 70 marks	Section B: Six Short Questions	$06 \times 03 = 18 \text{ marks}$
Time: 3:00 hours	Section C: Six Long Questions	$06 \times 07 = 42 \text{ marks}$
		Total – 70 marks

St. Aloysius' College (Autonomous), Jabalpur					
	Part A – Introduction				
Session		2021-22			
Subject/		Commerce / कॉमर्स			
Programm		Certificate / सर्टिफिकेट			
Class/		B. Com 1 st year / बी. कॉम प्रथमवर्ष			
Course Code/	`	C1-COMB1T			
Course Type/ प	,	CORE 1 (PAPER 2)			
Course Title/पा	·	Business Mathematics /व्यवसायिक गणित			
Pre – requisi		Not required open for all/सभी के लिए उपलब्ध			
Course Learning Outcome/ पाठ्यक्रमअध्ययनकीपरिलब्धियां:		 To apply basic terms of integration in solving practical problems field of as of business. To explain basic methods of business calculus, types and methods of interest account and their basic applications in practice. To solve problems in the areas of business calculus, simple and compound interest account, use of compound interest account, loan and consumer credit. To discuss effects of various types and methods of interest account. Connect acquired knowledge and skills with practical problems in economic practice. व्यवसायिक गणित विषय के अध्ययन से विद्यार्थियों में दिन प्रतिदिन के गणना कार्यों में एवं व्यवसाय गणना कार्य में दक्षता प्राप्त होगी गणितीय सोच तथा तर्क शक्ति विकसित होगी जिससे वे तार्किक परिणाम निकालकर त्वरित निर्णय लेने में सक्षम होंगे विभिन्न प्रतियोगी परीक्षाओं में पूछे जाने वाले गणित के प्रश्नों को हल करने में सक्षम होंगे आगामी वर्षों में व्यवसायिक सांख्यिकी, लागत लेखांकन, वित्तीय प्रबंध, आयकर जैसे विषयों 			
Credit Value	e/ क्रेडिटमानः	के संख्यात्मक प्रश्नों के अध्ययन व उन्हें हल करने में आसानी होगी 6 credits			
Total Mark		Max. Marks: 30 (internal) + 70 (external)			
2 0 0 1 1 2 1 2 1		Part B – Course Content			
practice of qui square root o verification of भारतीय ज्ञान परंपरा		f Vedic mathematics in Indian knowledge tradition, methods and ck calculation of addition, multiplication, division, square and of numbers through Vedic mathematics, method of quick answers from Digit Sum. में वैदिक गणित का संक्षिप्त इतिहास, वैदिक गणित के माध्यम से,संख्याओं के जोड़, वर्गमूल की त्वरित गणना की विधियाँ एवं भाग अभ्यास, योगांक से उत्तर के त्वरित			
Unit 2	practice, Sim calculations (w बीज गणित में चिन	s for sign in Algebra and practice, Rules for calculation (BODMAS) and ice, Simultaneous Equations — Meaning, Characteristic, types, lations (with word problems) ाणित में चिन्हों संबंधी नियम एवं अभ्यास, गणना संबंधी नियम एवं BODMAS, युगपत रण: अर्थ, विशेषताएं, प्रकार एवं गणनाए (इबारती प्रश्न सहित)			
Unit 3	Antilogarithms	neory of indices (preliminary knowledge only formulae, Logarithms and ntilogarithms –principles and calculations, तांक के सिद्धांत (प्रारंभिक ज्ञान) लघुगणक एवं प्रतिलघुगणक सिद्धांत एवं गणनाए			

Unit 4		Ratio, Propo	ortion, Percentage, Discount			
		अनुपात, समानुपात, प्रतिशत , अपहार,(बट्टा)				
Unit 5		Commission, Brokerage, Average, profit and loss				
		कमीशन, दलाल	ी ,औसत,लाभ एवं हानि			
U	nit 6	Simple inter	rest, Compound interest			
		साधारण ब्याज,	चक्रवृद्धि व्याज			
			Part C – Suggested Read	ings		
S.No.	Αι	ıthor	Name of the Book		Publication	
1.	Shukla	Dr. S.M.	Business Mathematics	Sahitya	Bhawan Publications	
2.	Magar Dı	: Abhilasha	Business Mathematics	Himalay	/a publication, Mumbai	
3.	Sanchet	i& Kapoor	Business Mathematics	Sultan C	Chand and sons, New Delhi	
4.	Shari	ma J.K.	Business Mathematics	IK Inter	national Pvt. Ltd.,	
				New De		
5.	Kumar N	Mrityunjay	Business Mathematics		. Chand Publishing,	
					ew Delhi	
6.	Agrawal Dr Mahesh		Business Mathematics	-	sad and sons, Bhopal	
7.		Tekriwal	Maths Sutra		in Books, Gudgao	
8.	•		व्यावसायिक गणित		ोडी पब्लिकेशन, आगरा	
9.	मंगल	डॉ रमेश	व्यावसायिक गणित	यूनिवर्सल पी	न पब्लिकेशन इंदौर	
10.	अग्रवात	त डॉ महेश	व्यावसायिक गणित	रामप्रसाद एंड	मप्रसाद एंड संस, भोपाल	
]	Part D: Assessment & Eval	luation		
		Sug	gested Continuous Evaluation	on Method	1	
			Maximum Marks: 100)		
		Continuou	s Comprehensive Evaluation	, ,) Marks	
			External Exam: 70 mar	ks		
	ernal Asse		Class Test,		15 marks	
	Continuous Comprehensive		Assignment/ Presentations		15 marks	
Evaluation (CCE): 30 Marks					Total – 30 marks	
External Assessment:			Section A: Five Very S	Short	$05 \times 02 = 10 \text{ marks}$	
University/ Autonomous Questions						
College Exam Section: 70			Section B: Six Short Que		$06 \times 03 = 18 \text{ marks}$	
marks			Section C: Six Long Que	estions	$06 \times 07 = 42 \text{ marks}$	
Time: 3:00 hours					Total – 70 marks	

St. Aloysius' College (Autonomous), Jabalpur					
	Part A – Introduction				
Se	ession:	2021-22			
Subj	ject/ विषय:	Commerce / कॉमर्स			
Prograi	mme/ कार्यक्रम:	Certificate / सर्टिफिकेट			
Cla	ıss/ कक्षा:	B. Com 1 st year / बी. कॉम			
Course Co	ode/ पाठ्यक्रम कोड:				
Course Typ	e/ पाठ्यक्रम का प्रकार:	ELECTIVE/ इलेक्टिव (सामान्य ऐच्छिक)			
Course Title	e/पाठ्यक्रम का शीर्षक:	Banking Institution in India/ भारत में बैंकिंग संस्थायें			
Pre – req	uisite/ पूर्वापेक्षा:	-			
पाठ्यक्रम अध्य	rning Outcome/ ायन की परिलब्धियां: alue/ क्रेडिट मान: arks/ कुल अंक:	CLO1. Students will gain a strong understanding about the Banking Structure in India. CLO2. Students will get acquainted with regulatory structure of Banking sector in India. CLO3. Students will understand about various banking. Institutions including rural banking institution along with their basic functions and their role in economic development. CLO4.Students will gain a deeper insight about emerging trends in banking in India. CLO1 छात्रों को भारत में बैंकिंग संरचना के बारे में समझ हासिल होगी। CLO2. छात्र भारत में बैंकिंग संस्थान सहित विभिन्न बैंकिंग संस्थाएं के बुनियादी कार्यों और आर्थिक विकास बारे में समझेंगे। CLO4.छात्रों को भारत में बैंकिंग में उभरते रुझानों के बारे में गहरी जानकारी मिलेगी। 6 credits Max. Marks: 30 (internal) + 70 (external)			
		Part B – Course Content			
Unit 1					
इकाई 1	परिचय:भारतीय बैंकिंग प्रणाली की संरचना, बैंकों की उत्पत्ति और विकास, अवधारणा, परिभाषाएं और बैंक का महत्व, बैंक के प्राथमिक और माध्यमिक कार्य, आर्थिक विकास में बैंकों की भूमिका, भारतीय बैंकिंग प्रणाली की संभावनाएं और चुनौतियां। कीवर्ड - भारतीय बैंकिंग प्रणाली, भारतीय बैंकिंग प्रणाली की संरचना, भारतीय बैंकिंग के लिए चुनौतियां				
Unit 2	Regulatory Institutions: Objectives of Central Bank and its role in economy, Reserve Bank of India (RBI)- Organization, Objectives, Role, Functions, Credit creation and Control, Banking Sector Reforms, Banking Regulation Act 1949, New Licensing Policy (RBI). Keywords - Central Bank, RBI, Banking Sector Reforms, Banking Regulation Act 1949, New Licensing Policy (RBI).				

इका	ई 2	नियामक संस्थान:	केंद्रीय बैंक के उद्देश्य और अर्थव्यवस्था में इसव	ती भूमिका, भारतीय रिजर्व बैंक (RBI) -		
		संगठन, उद्देश्य, भूमिका, कार्य, साख निर्माण और नियंत्रण, बैंकिंग क्षेत्र सुधार, बैंकिंग विनियमन अधिनियम				
1949, 4		1949, भारतीय र्ा	49, भारतीय रिजर्व बैंक नई लाइसेंसिंग नीति।			
 कीवर्ड - केंद्रीय हैं		 कीवर्ड - केंद्रीय बै	विक, भारतीय रिजर्व बैंक, बैंकिंग क्षेत्र में सुधार, बैंकिंग विनियमन अधिनियम 1949, नई			
	लाइसेंसिंग नीति (9			
Uni	it 3	,	ations: Types of Banks- Objectives, Stru	ucture Functions of Commercial		
	11 5	Banks, (Public	, Private and foreign Banks), Developm	nent Banks, Payments Banks,		
			Banks, Indigenous Banks. Role of Bank Prospects and Challenges of Banking In			
		_	Prospects and Challenges of Banking Institutions in India. nking Institutions, Commercial Banks, Role of banking institutions,			
	•	prospects and o				
इका	ई 3	बैंकिंग संस्थान: बैं	कों के प्रकार- उद्देश्य, संरचना, वाणिज्यिक बैंकों	के कार्य, (सार्वजनिक, निजी और विदेशी		
		बैंक), विकास बैंव	क, भुगतान बैंक, लघु वित्त बैंक, स्वदेशी बैंक	। आर्थिक विकास में बैंकिंग संस्थानों की		
		भूमिका, भारत में	बैंकिंग संस्थानों की संभावनाएं और चुनौतियां।			
		कीवर्ड - बैंकिंग सं	ंस्थान, वाणिज्यिक बैंक, बैंकिंग संस्थानों की भूर्	मिका, संभावनाएं और चुनौतियां।		
Uni	it 4		institutions: Features, Objectives, struc			
		_	rative Banks, Primary Agriculture Cred. Micro credit Institutions and NABARD.			
		_	ent, Prospects and Challenges of Rural			
		Keywords - Rural Banking Institutions, Cooperative Banks, Regional Rural Banks, Micro credit, NABARD, prospects and challenges.				
इका	ई 4	ग्रामीण बैंकिंग संस्थान: विशेषताएं, उद्देश्य, संरचना, वाणिज्यिक बैंकों के कार्य, सहकारी बैंक, प्राथमिक कृषि				
		ऋण समितियां (पीएसीएस), क्षेत्रीय ग्रामीण बैंक, सूक्ष्म ऋण संस्थान और नाबार्ड। ग्रामीण विकास में बैंकिंग				
		संस्थानों की भूमिका, भारत में ग्रामीण बैंकिंग संस्थानों की संभावनाएं और चुनौतियां।				
		कीवर्ड - ग्रामीण बैंकिंग संस्थान, सहकारी बैंक, क्षेत्रीय ग्रामीण बैंक, माइक्रो क्रेडिट, नाबार्ड, संभावनाएं और				
		चुनौतियां।	,			
Uni	it 5	Issues and Challenges to Banking Sector: Financial inclusion in India, Digital Banking,				
		Technology in Banking sector. Issues of Non-Performing Assets (NPA) of Banking institutions, Operational efficiency & profitability, security issues. Recent Trends in				
		Banking system in India.				
		Keywords - Financial inclusion, Digital Banking, NPA in Banking Sector, Recent Trends in Banking				
इका	ई 5	in Banking बैंकिंग क्षेत्र के मुद्दे और चुनौतियां: भारत में वित्तीय समावेशन, डिजिटल बैंकिंग, बैंकिंग क्षेत्र में प्रौद्योगिकी।				
	•	बैंकिंग संस्थानों की गैर-निष्पादित आस्तियों (एनपीए) के मुद्दे, परिचालन दक्षता और लाभप्रदता, सुरक्षा मुद्दे।				
		भारत में बैंकिंग प्रणाली में हालिया रुझान।				
		कीवर्ड - वित्तीय समावेशन, डिजिटल बैंकिंग, बैंकिंग क्षेत्र में एनपीए, बैंकिंग में हालिया रुझान				
			Part C – Suggested Readings			
S.No.	<i>α</i> : :	Author	Name of the Book	Publication		
1.	Chakr	abarti, Manas	Rural Banking in India	New Century Publications, 2011		
2.	Gop	oinath,M.N.	Banking Principles and	Snow White Publications (P)		
3.	Saha	Satish Kumar	Operations. Indian Banking System,	Ltd.,2017 SBPD Publishing House,		
	,,	220111111		2020-21		
4.	Ch	awla, O.P.	Evolution of Banking System in	SAGE Publications India Pvt.		
			India since1900.			

5.	Singh,Sultan.	Banking Sector Reforms in India.	Kanishka Publishing House, 2008	
6.	India Institute of	Banking - An Introduction.	Taxmann Publications, 2015.	
	Banking			
		Part D: Assessment & Evaluation	1	
	Si	uggested Continuous Evaluation Met	hod	
		Maximum Marks: 100		
	Continuo	us Comprehensive Evaluation (CCE): 30 Marks		
		External Exam: 70 marks		
Internal Assessment:		Class Test,	15 marks	
Continuous Comprehensive		Assignment/ Presentations	15 marks	
Eva	aluation (CCE):30		Total − 30 marks	
	Marks			
External Assessment:		Section A: Five Very Short	$05 \times 02 = 10 \text{ marks}$	
University/ Autonomous		Questions		
College Exam Section: 70		Section B: Five Short Questions	$05 \times 04 = 20 \text{ marks}$	
marks		Section C: Five Long Questions	$05 \times 08 = 40 \text{ marks}$	
Time: 3:00 hours			Total – 70 marks	

St. Aloysius' College (Autonomous), Jabalpur					
Part A – Introduction					
Sessio	n:	2021-22			
Subject/	विषय:	Commerce / कॉमर्स			
Programme	e/ कार्यक्रम :	Certificate / सर्टिफिकेट			
Class/	कक्षा:	B. Com 1 st year/ बी. कॉम			
Course Code/	पाठ्यक्रम कोड:				
Course Type/ पा	ठ्यक्रम का प्रकार:	ELECTIVE / वैकल्पिक			
Course Title/पाट	र्यक्रम का शीर्षक:	Advertisement Sales promotion and Management/ विज्ञापन विक्रय संवर्धन और प्रबंध			
Pre – requisi	te/ पूर्वापेक्षा:	OPEN FOR ALL/सभी के लिए उपलब्ध			
Course Learning Outcome/ पाठ्यक्रम अध्ययन की परिलब्धियां:		Students will be able to understand: The Meaning and Importance of Sales promotion. Types, tools and Programme of Sales promotion, Sales promotion -result to increase sales of organization इस विषय के अध्ययन से विद्यार्थी निम्नांकित को समझने के योग्य होंगे: विक्रय संवर्धन क्या होता है और इसके क्या लाभ है, इसके प्रकार और साधन कौन कौन से है तथा विक्रय प्रचार कार्यक्रम कैसे विकसित किये जाते है. इनके परिणामो का मूल्याङ्कन कर संस्था का विक्रय कैसे बढाया जाता है			
Credit Value	e/ क्रेडिट मान ः	6			
Total Marks	s/ कुल अंक :	Max. Marks: 30 (internal) + 70 (external) अधिकतम अंक: 30+70			
		Part B – Course Content			
Unit 1 इकाई 1	promotion - De Budget, Role in भारत में बिक्री संव	वर्धन की ऐतिहासिक पृष्ठभूमि, विक्रय संवर्धन की प्रकृति और महत्व - परिभाषा, कार्य			
Unit 2		, विक्रय संवर्धन बजट, विपणन में भूमिका। promotion - Consumer Oriented, Trade Oriented, Sales Force			
	Oriented.	promotion Consumer Strenced, Trade Orienced, Sales Force			
इकाई 2	विक्रय संवर्धन के	रूप - उपभोक्ता उन्मुख, व्यापार उन्मुख, विक्रय विभाग उन्मुख।			
Unit 3		sales promotion - Samples, Display and Demonstration, Fashion ontest, lotteries, gift offers, rebates, rewards			
इकाई 3	विक्रय संवर्धन के	प्रमुख साधन नमूने, प्रदर्शन एवं क्रियात्मक प्रदर्शन, फैशन शो, विक्रय प्रतियोगिता,			
	लॉटरी, उपहार, छू				
Unit 4 Sales promotion Involvement of		on Requirement identification, Designing of sales promotion campaign, of salesmen and dealers, Outsourcing sales promotion, National and promotion strategies, Coordination within the various promotion			
इकाई 4	इकाई 4 विक्रय संवर्धन आवश्यकता की पहचान, विक्रय संवर्धन अभियान की डिजाइनिंग, विक्रेता व डीलर भागीदारी, आउट सोर्सिंग विक्रय संवर्धन, राष्ट्रीय एवं अंतर्राष्ट्रीय प्रचार रणनीतियाँ, विभिन्न प्रचार तकनी में समन्वय				
Unit 5	Developing sales promotional programme, pre- testing implementing, evaluation of results and making necessary modifications.				
इकाई 5	इकाई 5 विक्रय प्रचार कार्यक्रम विकसित करना, परीक्षण के पूर्व कार्यान्वयन, परिणामों का मूल्यांकन और आवश्यक संशोधन करना।				

Part C – Suggested Readings						
S. No. Author		Name of the Book	Publication			
1	Rosan	Management sales force	Mc Graw Hill			
2	Anne Coughlan, Erin	Marketing channels	Pearsons			
	Anderson	-				
	Par	t D: Assessment & Evaluation				
	Sugges	ted Continuous Evaluation Method				
		Maximum Marks: 100				
	Continuous Co	imprehensive Evaluation (CCE): 30	Marks			
		External Exam: 70 marks				
Int	ernal Assessment:	Class Test,	15 marks			
Conti	nuous Comprehensive	Assignment/ Presentations	10 marks			
Evaluation (CCE):30 Marks		Discussion /case study etc.				
			Total – 3 0 marks			
Ex	ternal Assessment:	Section A: Five Very Short	$05 \times 02 = 10 \text{ marks}$			
University/ Autonomous College		Questions				
Exam Section: 70 marks		Section B: Five Short Questions	$05 \times 04 = 20 \text{ marks}$			
Time: 3:00 hours		Section C: Five Long Questions	$05 \times 08 = 40 \text{ marks}$			
			Total – 70 marks			